



LA SOCIETE NOUVELLE

**EMPREINTE SOCIETALE
DE L'ENTREPRISE**

Documentation v4.4

Ce document a pour objet de fournir une description complète du modèle de *l'Empreinte Sociétale de l'Entreprise* (ESE) et de son obtention à partir des outils et informations comptables.

Le document est édité par *La Société Nouvelle*, société créée à Lille en août 2020, à l'initiative du modèle et dont la mission est de porter son déploiement.

La Société Nouvelle

SAS immatriculée au RCS de Lille Métropole
siren 889 182 770

Président : Sylvain HUMILIERE
sylvain.humiliere@la-societe-nouvelle.fr
06 02 36 23 83

Site web : www.lasocietenouvelle.org

TABLE DES MATIERES

INTRODUCTION	4
PANEL D'INDICATEURS	6
MODELE DES INDICATEURS.....	8
MESURE DE L'EMPREINTE SOCIETALE	10
INTEGRATION AUX FLUX COMPTABLES	12
BASE DE DONNEES OUVERTE	16
ANNEXE 1 – DESCRIPTION DES INDICATEURS	17
ANNEXE 2 – EXEMPLE DE RESTITUTION	21
ANNEXE 3 - MODELE MATHEMATIQUE.....	22

INTRODUCTION

PRESENTATION

L'Empreinte Sociétale de l'Entreprise (*alias* ESE) est un panel d'indicateurs qualifiant la valeur produite d'une entreprise. Elle vise à rendre compte, sur des sujets majeurs de soutenabilité, des impacts d'une unité de la production vendue par l'entreprise (impacts liés à un euro de chiffre d'affaires).

L'ESE d'une entreprise a vocation à être rendue publique, déclarée en fin de chaque exercice lors de la remise de la liasse fiscale. Elle est applicable à toute structure tenant une comptabilité.

Les indicateurs présents au sein du panel sont sélectionnés au regard des objectifs de développement durable, de leur pertinence pour l'échelle de l'entreprise et de l'intérêt pour le consommateur final. Un comité de gouvernance aura pour mission de définir chaque année les indicateurs présents et les modalités de mesure associées (*cf. Panel d'Indicateurs & Modèle des Indicateurs*).

OBJECTIFS

L'objectif premier de l'ESE est de fournir une information minimale sur la *performance sociale et environnementale* des entreprises ; entendue comme leur capacité à produire de la valeur (économique) en limitant leurs impacts négatifs ou en maximisant leurs impacts positifs.

Cette performance, exprimée à l'échelle de la valeur économique, peut alors être mise en relation avec celle de notre économie, via le produit intérieur brut (PIB) ou le produit national brut (PNB), et avec celle de la production de la branche d'activités à laquelle l'entreprise appartient. Enfin les indicateurs permettent une comparaison directe entre les entreprises, sous réserve d'être mise en cohérence avec leurs activités respectives.

L'expression des indicateurs par une unité de valeur vendue (euro de chiffre d'affaires) permet au-delà de l'aspect *performance*, d'estimer et d'anticiper les impacts d'une dépense – alors vue comme une contribution au chiffre d'affaires de l'entreprise bénéficiaire (il s'agit dès lors d'évaluer les impacts de l'*argent transmis* plutôt que du produit ou service concerné par la transaction) – et d'intégrer *facilement* cette mesure dans les outils comptables, bancaires, et plus généralement de gestion. Chaque agent économique (entreprise, ménage, etc.) se retrouve ainsi averti des impacts indirects liés à ses consommations – flux économiques externes – et des possibilités existantes pour les réduire.

L'usage de l'ESE est donc double, elle offre :

- Un élément d'information comparable sur la performance sociale et environnementale d'une entreprise ;
- Une donnée de mesure pour évaluer les impacts d'une consommation, intermédiaire ou finale.

Enfin, par les résultats intermédiaires produits, l'ESE permet aux entreprises de suivre leurs impacts de manière détaillée, de cibler les activités les plus impactantes (activités propres ou en amont) et d'identifier les partenaires avec lesquels travailler.

MESURE

Le périmètre de l'ESE correspond au périmètre de la production¹ de l'entreprise. La mesure de l'ESE s'effectue par traçabilité des revenus de l'entreprise.

La valeur produite est décomposée selon les soldes intermédiaires de gestion, en :

- Valeur ajoutée nette ;
- Consommations intermédiaires (charges externes) ; et
- Consommations de capital fixe (dotations aux amortissements sur immobilisations).

Les impacts de la valeur ajoutée nette correspondent alors aux impacts directs des activités de l'entreprise, sur son périmètre opérationnel ; et ceux des consommations sont obtenus à partir des empreintes sociétales des fournisseurs, disponibles au sein d'une base de données ouverte (*Cf. Partie – Base de données ouverte*).

Du fait de l'utilisation de données spécifiques aux fournisseurs, la méthodologie crée une dépendance directe entre les acteurs le long des chaînes de valeur : la performance d'une entreprise dépend de celles de ses fournisseurs et impacte celles de ces clients. Cette caractéristique permet aux indicateurs de jouer un rôle central pour les entreprises, avec des conséquences directes sur leurs relations commerciales.

DEMARCHE

L'Empreinte Sociétale de l'Entreprise constitue un cadre de performance extra-financière et un outil de traçabilité des impacts basés sur les flux économiques. Elle permet d'intégrer des problématiques sociales et environnementales au cœur des entreprises, d'apprécier de manière plus juste et plus complète la valeur créée et produite d'une entreprise, et constitue une source d'information sur les impacts de nos dépenses.

Le modèle de l'ESE a l'avantage de s'appuyer sur les systèmes d'information et de comptabilité actuels (logiciels comptables, facturations, etc.) et peut donc être mise en œuvre rapidement dans l'ensemble des entreprises. Elle offre ainsi une solution efficace pour pallier l'absence de données sur les impacts sociaux et environnementaux des entreprises et l'absence des dimensions sociales et environnementales dans la comptabilité des entreprises.

Plus globalement, elle s'inscrit dans une volonté de repenser la valeur économique, en associant à sa dimension quantitative (volume monétaire), une approche qualitative : *valeur émettrice de gaz à effet de serre, productrice de déchets, porteuse d'inégalités, etc.*

D'un point de vue *conceptuel*, il s'agit de faire évoluer le modèle associé à la valeur économique, d'une grandeur monétaire unique à un vecteur multi-dimensionnel. Les indicateurs de l'ESE correspondent finalement à des ratios de performances issus des nouvelles dimensions ajoutées à la valeur économique.

Note 1 : L'ESE fournit une information liée à la production d'une entreprise, et ne prend donc pas en compte les impacts liés aux produits (utilisation, fin de vie, influence sur d'autres achats ou activités, etc.). Elle doit donc être exploitée au regard de ce qu'elle mesure, et ne peut constituer un élément unique de décision vis-à-vis d'un produit ou de la situation d'une entreprise.

PANEL D'INDICATEURS

PANEL

Les indicateurs¹ (12) qui composent actuellement l'Empreinte Sociétale de l'Entreprise sont les suivants :

Emplois des ressources

- Contribution à l'Economie Nationale  ODD 8-9-12
- Contribution aux Métiers d'Art et aux Savoir-Faire  ODD 8-9
- Contribution aux Acteurs d'Intérêt social  ODD 12
- Contribution à l'Evolution des compétences et des connaissances  ODD 4-8-9

Indicateurs sociaux

- Indice de répartition des rémunérations  ODD 8-10
- Indice d'écart de rémunérations Femmes/Hommes  ODD 5-8-10

Indicateurs environnementaux

- Intensité d'Emission de Gaz à effet de serre  ODD 7-8-12-13-14-15
- Intensité d'Extraction de Matières premières  ODD 8-12-14-15
- Intensité de Production de Déchets  ODD 3-6-11-12-14-15
- Intensité de Consommation d'Energie  ODD 7-8-12-13
- Intensité de Consommation d'Eau  ODD 3-6-8-12-15
- Intensité d'Utilisation de Produits dangereux  ODD 3-8-12-14-15

¹ Le format des indicateurs et leur construction sont décrits dans la partie ci-après. Une description plus complète des indicateurs est disponible en annexe.

Le panel d'indicateurs actuel est constitué par *La Société Nouvelle*. D'autres indicateurs sont en cours d'élaboration sur les questions de l'artificialisation des sols, des accidents du travail ou de l'économie locale. La liste des indicateurs pour l'année 2022 sera publiée le 29/11/2021.

L'Empreinte Sociétale pourrait également être décrite à travers le panel de dimensions (grandeurs physiques, etc.) dont les indicateurs ci-dessus sont issus.

TERMINOLOGIE

La terminologie *Empreinte Sociétale* désigne l'ensemble des valeurs des indicateurs. Une *empreinte sociétale* est associée à un flux ou agrégat économique (facture, agrégat comptable, compte, etc.).

La terminologie *Empreinte Sociétale de l'Entreprise* est ainsi équivalente à *Empreinte Sociétale du Chiffre d'Affaires* de l'entreprise.

COMITE DE GOUVERNANCE

La création d'un comité de gouvernance des indicateurs est en projet avec la volonté d'aboutir à une large coopération des différents acteurs de l'économie et du développement durable, publics et privés.

Il aura pour missions le choix des indicateurs, les modalités d'application et la surveillance des ressources mises à dispositions.

La création du comité est prévue pour le second semestre 2022.

MODELE DES INDICATEURS

FORMAT DES INDICATEURS

L'Empreinte Sociétale de l'Entreprise regroupe 3 types d'indicateurs :

- **Taux de contribution** (en % de la valeur) : Part de la valeur fléchée vers des entreprises, des postes de dépenses ou des activités spécifiques, grandeur monétaire par unité de valeur
Ex : contribution à l'économie nationale, contribution à l'évolution des compétences, etc.
- **Intensité** (en g/€, m2/€, etc.) : Grandeur physique par unité de valeur
Ex : intensité énergétique (kJ/€), intensité carbone (gCO2e/€), etc.
- **Indice** : Grandeur sans dimension (i.e. non exprimée par unité de valeur)
Ex : Ecart de rémunérations F/H, Indice de répartition des rémunérations (Indice de GINI), etc.

Ces trois formats sont désignés comme des *Indicateurs de Qualité de la Valeur Economique (IQVE)* ; ils sont indépendants du volume monétaire auquel ils sont associés. Ils apportent une information sur les externalités liées à la production de la valeur économique en question (impacts générés, conditions de production, etc.).

IMPACT BRUT

Les indicateurs de type *taux de contribution* et *intensité* peuvent être considérés comme des facteurs d'impacts monétaires. Il est possible d'obtenir à partir du volume monétaire (montant), l'impact brut de la valeur à laquelle ils sont associés (en euros pour les contributions et selon la grandeur physique utilisée pour les intensités).

$$I_{VE} = X_{VE} \times V_e$$

I_{VE} Impact lié à la valeur économique (dépense, chiffre d'affaires, etc.)

X_{VE} Qualité de la valeur économique (IQVE hors indices)

V_e Valeur économique considérée (volume monétaire : montant de la dépense, du chiffre d'affaires, etc.)

Formule – Impact d'un volume monétaire (non applicable pour les indices)

Exemple : L'impact carbone d'une facture de 10 € ayant une intensité carbone de 150 gCO2e/€ est de 1.5 kgCO2.

INCERTITUDE

Pour chaque valeur (hors valeurs macroéconomiques) est associée une incertitude, exprimée en pourcentage de la valeur.

L'utilisation de données par défaut (Cf. *Base de données ouverte*) issues de statistiques macroéconomiques ne permet pas de définir une incertitude *stricto sensu*, c'est-à-dire, un intervalle dans lequel la valeur se situe *obligatoirement*. Il est cependant déterminé un intervalle dans lequel la

valeur a de *forte probabilité* de se situer. Il est alors important de noter qu'il existe une probabilité non nulle pour que la valeur *réelle* se situe hors de cette « incertitude ».

En l'absence de statistiques suffisantes à l'échelle des entreprises, ces intervalles sont déterminés en fonction des valeurs minimales et maximales qui peuvent être *raisonnablement* atteintes et de l'amplitude des valeurs disponibles au niveau des branches d'activités. Les choix des intervalles de confiance sont détaillés le plus possible au sein des fiches de chaque indicateur. Pour certains indicateurs, l'incertitude associée peut être fortement élevée.

Ex. Pour certains indicateurs, il existe un facteur supérieur à 10 entre la valeur moyenne à l'échelle de la production intérieure française, et la valeur maximale pouvant être atteinte, soit une incertitude associée supérieure à 1000%.

La complétion de la base de données permettra au fur-et-à-mesure d'ajuster les intervalles de confiance grâce aux données disponibles. En parallèle des travaux statistiques ont vocation à consolider les données par défaut proposées et l'estimation des intervalles de confiance qui leur sont associés.

INDICATION SUR L'ORIGINE DE LA VALEUR

Pour chaque valeur, est fournie une indication sur son origine/obtention. Elle est symbolisée par une lettre « *flag* » avec les significations suivantes :

Code	Libellé	Description
p	published	Valeur publiée par l'entreprise
r	reported	Valeur issue d'un reporting de l'entreprise
e	estimated	Valeur estimée à partir de données publiées
d	default	Valeur par défaut
n	non-applicable	Valeur non-applicable ou confidentielle

Tableau – Indication liée à la production de l'information

MESURE DE L'EMPREINTE SOCIETALE

L'obtention des valeurs associés au chiffre d'affaires (production vendue) s'effectue par *décomposition* du chiffre d'affaires (production vendue) selon les composantes :

- Valeur ajoutée nette ;
- Consommations intermédiaires (charges externes) ;
- Consommations de capital fixe (dotations aux amortissements sur immobilisations) ; et
- Variation des stocks de production.

L'*Empreinte Sociétale de l'Entreprise* correspond alors à la moyenne des empreintes des composantes pondérées par leur volume monétaire.

Note : En première approche, il est plus simple de raisonner à partir des impacts bruts. L'impact brut associé au chiffre d'affaires est la somme des impacts bruts des composantes (impacts directs, impacts indirects liés aux consommations, etc.). La valeur associée au chiffre d'affaires correspond au rapport de cet impact brut sur le montant du chiffre d'affaires.

VALEUR ASSOCIEE A LA VALEUR AJOUTEE NETTE

La valeur associée à la valeur ajoutée nette est obtenue à partir des impacts directs des activités sur le périmètre opérationnel (activités pour lesquelles l'entreprise exerce un contrôle). La grandeur mesurée dépend ensuite de l'indicateur considéré.

- Pour les *taux de contributions*, il s'agira d'un ratio d'une grandeur monétaire sur le volume de la valeur ajoutée ;
- Pour les *intensités*, il s'agira d'un ratio d'une grandeur physique (émissions de gaz à effet de serre, consommation d'énergie, etc.) sur le volume de la valeur ajoutée ;
- Pour les *indices*, la valeur mesurée (sans dimension, ex. indice de GINI, etc.) sera directement associée à la valeur ajoutée.

VALEUR ASSOCIEE AUX CONSOMMATIONS INTERMEDIAIRES

La valeur associée aux consommations intermédiaires est obtenue à partir des charges externes (achats, services, etc.) et des variations des stocks d'achats et d'approvisionnements.

Pour les charges externes, l'empreinte associée est celle de l'entreprise bénéficiaire (fournisseur).

Pour les variations des stocks, l'empreinte est obtenue à partir de l'empreinte des achats stockés sur l'exercice courant et des empreintes des stocks initiaux, reprises de l'exercice précédent.

VALEUR ASSOCIEE AUX CONSOMMATIONS DE CAPITAL FIXE

Les consommations de capital fixe correspondent aux dotations aux amortissements sur immobilisations. La valeur associée aux dotations correspond à celle des immobilisations.

Sur le même principe que les charges externes, l'empreinte d'une immobilisation est celle de l'entreprise bénéficiaire (fournisseur), l'année de l'acquisition.

VALEUR ASSOCIEE A LA VARIATION DE STOCKS DE PRODUCTION

La valeur associée à la variation de stocks de production est obtenue à partir de l’empreinte de la production sur l’exercice courant et de l’empreinte des stocks initiaux de production, reprise de l’exercice précédent.

SCHEMA RECAPITULATIF

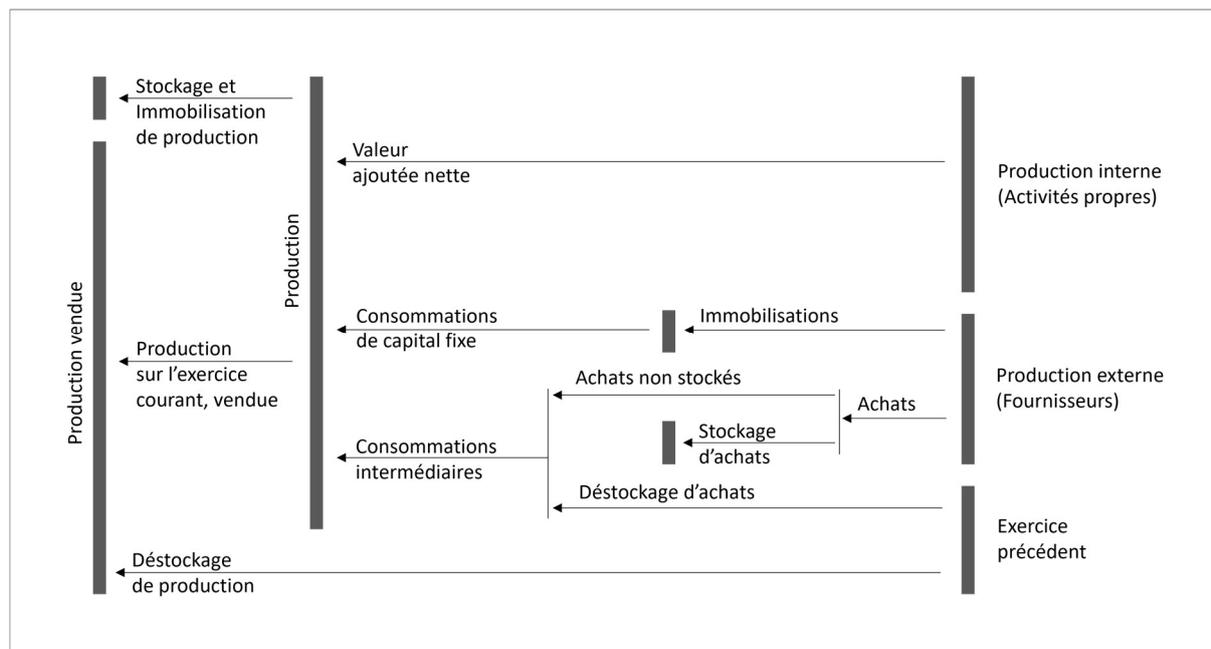


Schéma de traçabilité des flux économiques (lecture de droite à gauche)

Agrégat	Valeurs des indicateurs
Chiffre d'affaires	A partir de 1, 2 et 3
+ Variations des stocks de Production ^[1]	A partir de 3 et de l'exercice précédent
+ Production immobilisée ^[2]	Identiques à 3
= Production sur exercice courant ^[3]	Déduites de 4 et 5
- Variations des stocks (achats) ^[4]	A partir de 5 (comptes de charges) et de l'exercice précédent
- Charges externes ^[5]	ESE des entreprises bénéficiaires
= Valeur Ajoutée brute ^[6]	Déduites de 7 et 8
- Dotations aux amortissements ^[7]	A partir des comptes d'immobilisations et d'amortissements*
= Valeur Ajoutée nette ^[8]	Mesure à partir des données de l'entreprise

Agrégats intermédiaires considérés – ESE

Les ESE des comptes d'immobilisations et d'amortissements sont reprises de l'exercice précédent et ajustées à partir des acquisitions/cessions réalisées.

INTEGRATION AUX FLUX COMPTABLES

L'intégration aux flux comptables concernent essentiellement les flux de charges externes et les comptes d'immobilisations. Les impacts directs étant associé à la valeur ajoutée nette, les composantes de cette dernière (salaires et traitements, impôts, provisions, résultats, etc.) n'interviennent pas dans la mesure.

Les règles et habitudes comptables actuelles ne permettent pas toujours une application *exacte* de la méthodologie de mesure : immobilisations regroupées par compte, charges non associées à un compte fournisseur auxiliaire individuel (concernant un unique fournisseur), etc. Néanmoins, ces écarts restent tout à fait acceptable au regard du développement de cette comptabilité et des autres sources d'*écarts* existantes (incertitudes liées aux valeurs par défaut utilisées, etc.). Il conviendra d'adapter les outils et méthodes comptables au-fur-et-à-mesure de la consolidation du modèle et de la précision des données utilisées.

TRAITEMENTS DES ECRITURES COMPTABLES

Les règles appliquées au niveau des écritures comptables, pour l'obtention des empreintes des agrégats intermédiaires sont les suivantes :

- Empreintes des comptes de charges externes (comptes #60, #61 et #62)

Moyenne des empreintes des charges externes (*Cf. ci-dessous*) pondérée par leur volume monétaire.

- Empreintes des charges externes (débits/crédits des comptes #60 hors #603, #61 et #62)

L'empreinte d'une charge externe est celle du compte *fournisseur auxiliaire* associé.

Pour les charges non-associées à un compte *fournisseur auxiliaire* (absence de compte auxiliaire, contrepartie bancaire, etc.), un traitement par défaut doit être mis en place. A minima, des valeurs par défaut sont appliqués ; elles peuvent être ventilées par compte de charge.

- Empreintes des comptes de variations de stocks d'achats et de marchandises (débits/crédits des comptes #603)

L'empreinte d'un compte de variation d'un stock est obtenue à partir de l'empreinte *initiale* (en début d'exercice) et de l'empreinte *finale* (en fin d'exercice) du compte de stock. La valeur initialement stockée au sein d'un compte de stock est considérée comme entièrement sortie au cours de l'exercice ; et la valeur stockée en fin d'exercice comme entièrement issue des consommations de l'exercice courant.

L'empreinte *finale* est donc déterminée à partir des comptes de charges rattachées au compte de stock ; et l'empreinte *initiale* est reprise de l'exercice précédent. En l'absence de données historisées, des valeurs par défaut sont appliquées ; elles peuvent être obtenues à partir des consommations sur l'exercice courant.

- Empreintes des comptes de dotations aux amortissements sur immobilisations (comptes #6811 et #6871)

Moyenne des empreintes des dotations aux amortissements sur immobilisations (*Cf. ci-dessous*) pondérée par leur volume monétaire.

- Empreintes des dotations aux amortissements sur immobilisations (débits/crédits des comptes #6811 et #6871)

L'empreinte d'une dotation aux amortissements sur immobilisations est celle du *reste à amortir* du compte d'immobilisations correspondant. Elle est obtenue à partir de l'empreinte *finale* du compte d'immobilisation (#20 ou #21) et de l'empreinte *initial* du compte d'amortissement (#280 ou #281).

Lorsque la dotation concerne plusieurs comptes d'amortissements, l'empreinte correspond à une moyenne des empreintes des dotations par compte d'amortissement pondérées par leur volume monétaire.

Note : l'écart entre l'empreinte du compte d'immobilisation et du compte d'amortissement est dû aux cessions/acquisitions, qui affectent l'empreinte du compte d'immobilisation.

- Empreintes des comptes d'immobilisations (comptes #20 et #21)

L'empreinte *finale* d'un compte d'immobilisation est obtenue à partir de l'empreinte *initiale* (en début d'exercice) et des acquisitions réalisées sur l'exercice. En l'absence de données historisées, des valeurs par défaut sont appliquées ; elles peuvent être obtenues à partir des acquisitions sur l'exercice courant.

La production immobilisée ne peut être prise en compte que pour l'exercice suivant : elle est obtenue à partir de l'empreinte de la production courante et ne peut donc être utilisée *en amont*.

Note : les cessions n'ont pas d'influence sur l'empreinte du compte d'immobilisation, l'empreinte associée à la cession étant celle du compte d'immobilisation.

- Empreintes des comptes d'amortissements (comptes #280 et #281)

L'empreinte *finale* d'un compte d'amortissements est obtenue à partir de l'empreinte *initiale* (en début d'exercice) et des dotations aux amortissements sur immobilisations réalisées sur l'exercice. Pour l'empreinte *initiale* En l'absence de données historisées, des valeurs par défaut sont appliquées ; elles peuvent être obtenues à partir des empreintes *initiales* des immobilisations.

- Empreintes des acquisitions (débits/crédits des comptes #20 et #21 – liés à un compte #404)

De même que pour les charges externes, l'empreinte d'une acquisition d'une immobilisation est celle du compte *fournisseur auxiliaire* associé.

Pour les acquisitions non-associées à un compte *fournisseur auxiliaire*, un traitement par défaut doit être mis en place. A minima, des valeurs par défaut sont appliqués ; elles peuvent être ventilées par compte d'immobilisations.

- Empreintes des comptes de variations de stocks de produits (débits/crédits des comptes #71)

L’empreinte d’un compte de stocks de production est obtenue à partir de l’empreinte *initiale* (en début d’exercice) et de l’empreinte *finale* (en fin d’exercice) du compte de stock. La valeur initialement stockée au sein d’un compte de stock est considérée comme entièrement sortie – vendue – au cours de l’exercice ; et la valeur stockée en fin d’exercice comme entièrement issue de la production sur l’exercice courant.

L’empreinte *finale* est donc celle de la production de l’exercice ; et l’empreinte *initiale* est reprise de l’exercice précédent. En l’absence de données historisées, des valeurs par défaut sont appliquées ; elles peuvent être obtenues à partir de la production sur l’exercice courant.

SOLDES INTERMEDIAIRES DE GESTION & PRODUCTION

L’obtention des empreintes des agrégats intermédiaires s’effectue de la manière suivante :

- Empreinte de la valeur ajoutée nette

Valeurs issues des déclarations d’impacts directs de l’unité légale.

- Empreinte des consommations intermédiaires

Moyenne des empreintes des comptes de charges externes (comptes #60, #61 et #62) pondérées par leur volume monétaire.

- Empreinte des consommations de capital fixe (dotations aux amortissements sur immobilisations)

Moyenne des empreintes des comptes de dotations aux amortissements sur immobilisations (comptes #6811 et #6871) pondérées par leur volume monétaire.

- Empreinte de la production sur l’exercice courant

Moyenne des empreintes de la valeur ajoutée nette, des consommations intermédiaires et des consommations de capital fixe pondérées par leurs volumes monétaires.

- Empreinte de la production vendue

Moyenne des empreintes de la production (#70 et #72) sur l’exercice courant et des comptes de variations de stocks de production (#71) pondérées par leur volume monétaire.

RELATION AVEC LE COMPTE DE RESULTAT

La présentation des résultats se fait en lien avec le compte de résultat, sur la partie exploitation. L'intégration se fait via l'ajout de *colonnes* supplémentaires indiquant pour l'agrégat correspond sa qualité / son empreinte sociétale. Un exemple est disponible en annexe.

Le modèle actuel concerne le périmètre d'exploitation. Les parties *financière* et *exceptionnelles* ne sont pas prises en compte.

APPLICATION & LOGICIELS COMPTABLES

Une application open source a été développé par *La Société Nouvelle* pour offrir une solution de base pour la mesure de l'Empreinte Sociétale. L'application permet une analyse post-exercice à partir du Fichier d'Ecritures Comptables (FEC).

Chaque logiciel comptable peut intégrer le modèle et les données, pour la production des indicateurs et leur suivi.

BASE DE DONNEES OUVERTE

Une base de données ouverte regroupe l'ensemble des empreinte sociétales des entreprises françaises.

Elle est accessible via une API (*Application Programming Interface*) pour permettre une libre exploitation par des tiers. Les données sont en lecture seule ; toute modification doit faire l'objet d'une demande auprès de *La Société Nouvelle*.

URL de l'API : api.lasocietenouvelle.org

Un portail est également disponible à l'adresse : www.lasocietenouvelle.org/portail

La valeur des indicateurs présentes au sein de la base de données sont issues de deux approches :

- Données déclarées par l'entreprise ;
- Données issues de reporting et publications de l'entreprise ;

En cas d'absence de données, les réponses de l'API sont également complétées par des valeurs par défaut, ajustées dès que possible à partir des caractéristiques de l'entreprise disponibles au sein du répertoire SIRENE (activité principale, etc.).

Les requêtes s'effectuent à partir du numéro de siren, pour l'ensemble des entreprises en activité figurant au sein du répertoire SIRENE dont le statut de diffusion l'autorise et l'état administratif marqué comme *ouvert*. Une synchronisation est effectuée régulièrement (en moyenne chaque semaine).

Des travaux sont en cours pour affiner les valeurs statistiques proposées et leur incertitude.

Note : D'autres indicateurs peuvent être présents au sein des données fournies pour l'entreprise (exemple : Index d'Egalité Professionnelle entre les Femmes et les Hommes), ils ne sont cependant pas considérés comme des indicateurs de qualité de la production, car non-compatibles avec le modèle ci-dessous (prise en compte des consommations et de la formation brute de capital fixe au prorata de leur montant).

ANNEXE 1 – DESCRIPTION DES INDICATEURS

INDICATEURS SOCIO-ECONOMIQUES

Contribution à l'Economie nationale	
<p>Description : Part de la valeur produite sur le territoire français ; exprimée en % (de la valeur).</p> <p>Contexte : L'indicateur vise à informer sur la localisation des activités, en France ou à l'étranger. Il permet de rendre compte des flux d'importations derrière les dépenses. Il s'inscrit dans une dynamique de relocalisation des activités et ouvre la voie à une information plus complète sur la diffusion des dépenses.</p> <p>Impact direct mesuré : Valeur nette créée sur le territoire français (en euros).</p>	
Contribution aux Métiers d'Art et aux Savoir-Faire	
<p>Description : Part de la valeur produite grâce à un savoir-faire et/ou une capacité créative ; exprimée en % (de la valeur).</p> <p>Contexte : L'indicateur vise à informer le consommateur sur la part <i>artisanale</i>.</p> <p>Impact direct mesuré : Valeur nette créée issue de l'artisanat ou d'un savoir-faire reconnu. Critères :</p> <ul style="list-style-type: none">- Activité principale répertoriée au registre des métiers / au sein de la Nomenclature d'Activités Française de secteur des métiers de l'Artisanat- Labellisation Entreprise du Patrimoine Vivant (EPV)	
Contribution aux Acteurs d'intérêt social	
<p>Description : Part de la valeur produite dans un intérêt social défini (raison d'être, etc.) ; exprimée en % (de la valeur).</p> <p>Contexte : L'indicateur vise à informer de la part de la valeur produite par des entreprises ayant engagé une réflexion sur leur rôle. L'indicateur ne prend pas en compte l'intitulé de la raison d'être, ni son adéquation avec les activités et la stratégie de l'entreprise ; l'objectif est avant tout d'inciter les entreprises à définir leur raison d'être avant de la rendre opposable.</p> <p>Impact direct mesuré : Définition d'un intérêt social : L'impact direct à l'échelle d'une unité légale est nul ou équivalent à la valeur ajoutée nette en fonction de la définition ou non d'un intérêt social. Critères :</p> <ul style="list-style-type: none">- Structure de l'ESS (<i>Economie Sociale et Solidaire</i>)- Agrément ESUS / Entreprise à mission- Raison d'être inscrite dans les statuts de l'entreprise	
Contribution à l'Evolution des compétences et des connaissances	
<p>Description : Part de la valeur produite, contribuant à la recherche, à la formation ou à l'enseignement ; exprimée en % (de la valeur).</p>	

Contexte : L'indicateur informe sur la part des revenus de l'entreprise dédiée à la formation, la recherche ou l'enseignement.

Impact direct mesuré : Montant total des charges (hors charges externes et dotations aux amortissements) liées à la formation, l'éducation ou la recherche. Les postes de charges sont les suivants :

- Rémunérations de contrat de formation : stage, alternance, contrat d'apprentissage
- Rémunérations liées à l'encadrement de formation
- Rémunérations liées à des travaux de recherche
- Rémunérations liées à des partenariats avec des établissements de formation

Indice de répartition des rémunérations

Description : Coefficient de GINI ; valeur *sans unité*, comprise entre 0 (égalité parfaite) et 100 (inégalité parfaite).

Contexte : L'indicateur vise à fournir un élément d'information sur la répartition des rémunérations au sein des entreprises. Il sera complété par le rapport interdécile D1/D9.

Impact direct mesuré : Indice de GINI des taux horaires bruts (pondéré par le nombre d'heures travaillées).

Indice d'écart de rémunérations

Description : Ecart entre le taux horaire brut moyen des femmes et des hommes (en pourcentage du taux horaire moyen) ; exprimée en % (du taux horaire moyen).

Contexte : L'indicateur informe sur les écarts de salaires entre les femmes et les hommes au sein des entreprises ayant contribué à la production de la valeur. L'indicateur ne prend pas en compte les *catégories socio-professionnelles*.

Impact direct mesuré : Ecart absolu* entre le taux horaires moyens bruts des femmes et celui des hommes, en pourcentage du taux horaire brut.

* L'indicateur informe de l'écart indépendamment du sexe : un écart 10% signifie que le taux horaire brut moyen d'un des deux sexes (femmes ou hommes) est 10% supérieur ou inférieur au taux horaire moyen, et que l'écart lié à l'autre sexe est inférieur à 10%.

INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX

Intensité d'Emissions de gaz à effet de serre

Description : Quantité de gaz à effet de serre émise par unité de valeur produite ; exprimée en gCO2e/€ (grammes de CO2 équivalent : mise en équivalence des différents gaz à effet de serre, par rapport au CO2).

Contexte : L'indicateur informe sur les émissions de gaz à effet de serre dans le contexte de la lutte contre le dérèglement climatique.

Impact direct mesuré : Emissions directes de gaz à effet de serre (SCOPE 1 – Périmètre opérationnel). Postes d'émission :

- Sources fixes de combustion
- Sources mobiles de combustion
- Procédés hors énergie
- Emissions fugitives
- Biomasse

Intensité d'Extraction de matières premières

Description : Quantité de matières premières extraite (minerais, fossiles, biomasse) par unité de valeur produite ; exprimée en g/€ (en grammes par euro).

Contexte : L'indicateur informe sur le recours à l'extraction (nouvelle) de ressources naturelles. La réutilisation de matières premières est donc exclue de la mesure. L'objectif est de réduire l'extraction de matières premières et de favoriser la réutilisation et l'économie circulaire.

Impact direct mesuré : Quantité extraite de matières premières (en kilogrammes ou tonnes).

Familles de matières premières :

- Biomasse
- Minerais métalliques
- Minerais non métalliques
- Matières fossiles

Intensité de Production de déchets

Description : Quantité de déchets produite par unité de valeur produite ; exprimée en g/€ (grammes par euro).

Contexte : L'indicateur informe sur la quantité de déchets produite, avec pour objectif de la réduire. Il n'informe cependant pas sur le traitement des déchets (recyclages, destruction, etc.) et leur dangerosité. Des indicateurs spécifiques pourront être mis en place pour ces catégories.

Impact direct mesuré : Quantité produite de déchets (en kilogrammes ou tonnes). Catégories de déchets :

- Déchets dangereux
- Déchets non-dangereux valorisés (recyclage, etc.)
- Déchets non-dangereux non-valorisés

Les co-produits ne sont pas comptabilisés. Un co-produit correspond à un produit / résidu de production transmis à une autre société en vue d'être transformé, sans destruction, en un produit vendu.

Intensité de Consommation d'énergie

Description : Consommation d'énergie primaire par unité de valeur produite ; exprimée en kJ/€ (kilojoules par euro).

Contexte : L'énergie est une grandeur qui caractérise la transformation d'un système. De nombreux enjeux sont ainsi directement liés à l'énergie tels que la consommation de ressources naturelles (matières fossiles, eau, minerais, etc.) ou les émissions de gaz à effet de serre. L'indicateur informe

donc sur la *pression* exercée sur l'environnement. Associé à l'intensité d'émissions de gaz à effet de serre, il permet de connaître l'intensité carbone de l'énergie consommée.

Impact direct mesuré : Quantité consommée d'énergie (en mégajoules ou multiples). Les produits énergétiques comptabilisés : Electricité / Energies fossiles (carburant, gaz, etc.) / Biomasse / Chaleur / Energies renouvelables transformées (éolien, photovoltaïque, etc.).
L'énergie redistribuée (vente de produits énergétiques) n'est pas considérée comme consommée.

Intensité de Consommation d'eau



Description : Quantité d'eau consommée par unité de valeur produite ; exprimée en L/€ (litres par euro).

Contexte : L'indicateur vise à informer sur l'utilisation de la ressource eau. Il s'inscrit dans une volonté de gestion globale des ressources naturelles, et occupe une importance particulière dans un contexte de diminution des quantités d'eau disponibles, conséquence du dérèglement climatique.

Impact direct mesuré : Quantité d'eau consommée (en litres ou en mètres cube). Les prélèvements d'eau avec restitution dans le milieu d'origine, sans altération (ex. barrage hydraulique), ne sont pas comptabilisés.

Intensité d'Utilisation de produits dangereux



Description : Quantité utilisée de produits classifiés comme dangereux pour la santé ou l'environnement par unité de valeur produite ; exprimée en g/€ (gramme par euro). Les dangers *physiques* (irritation, explosif, inflammable, etc.) ne sont pas pris en compte. La classification s'appuie sur les pictogrammes de dangers.

Contexte : L'indicateur vise à informer sur le degré d'utilisation de produits pouvant entraîner des conséquences néfastes sur la santé et/ou l'environnement (pesticides, etc.). Son objectif est de diminuer le recours à ces catégories de produits. L'indicateur n'informe pas sur les types de dangers liés à ces produits (toxicité, irritation, etc.), sur leur périmètre (danger temporaire lors d'une manipulation, contact avec l'environnement, présence résiduelle dans les produits, etc.) et des mesures prises pour limiter les risques. Dans une volonté de réduire l'utilisation de produits spécifiques, il conviendra alors de construire un indicateur ad hoc.

Impact direct mesuré : Quantité utilisée de produits dangereux pour la santé et/ou l'environnement (en kilogrammes ou tonnes). Les dangers considérés sont : Dangereux, nocif et irritant / Polluant pour l'environnement / Produit dangereux pour la santé / Toxique.

ANNEXE 2 – EXEMPLE DE RESTITUTION

	RUBRIQUES	MONTANT (en €)	INTENSITE CARBONE (en gCO2e/€)	
PRODUITS D'EXPLOITATION	Vente de marchandises	57 000		
	Production vendue de biens	11 360 000		
	Production vendue de services	8 500		
	Chiffre d'affaires net	11 425 500	372¹	± 50 %
	Production stockée	(237 000)	440 ²	± 50 %
	Production immobilisée	-	-	-
	Subventions d'exploitations reçues	110 000		
	Autres produits	2 400		
	TOTAL DES PRODUITS D'EXPLOITATION	11 300 900		
CHARGES D'EXPLOITATION	Achats de marchandises	18 700	543	± 50 %
	Variation de stock de marchandises	1 300	521	± 50 %
	Achats de matières et autres approvisionnements	2 490 100	804	± 50 %
	Variation de stock de matières	(380 000)	850	± 50 %
	Autres achats et charges externes	1 750 200	241	± 50 %
	Total des charges externes	3 880 300	544	± 50 %
	Impôts, taxes et versements assimilés	240 500		
	Salaires et traitements	4 527 100		
	Charges sociales	1 248 600		
	Total des charges de personnel	5 775 700		
	Dotations aux amortissements	611 900	762 ³	± 75 %
	Dotations aux provisions	84 000		
Total des dotations d'exploitation	695 900			
Autres charges d'exploitation	15 300			
	TOTAL DES CHARGES D'EXPLOITATION	10 607 700		
	RESULTAT D'EXPLOITATION	693 200		

	SOLDES INTERMEDIAIRES DE GESTION	MONTANT (en €)	INTENSITE CARBONE (en gCO2e/€)	
	Consommations intermédiaires	3 880 300	544	± 50 %
	Consommations de capital fixe ⁴	611 900	762	± 75 %
	Valeur ajoutée nette ⁵	6 496 300	234	± 50 %
	Production⁶	11 188 500	370	± 50 %
	Production stockée	(237 000)	440	± 50 %
	Production vendue	11 425 500	372	± 50 %
	Production immobilisée	-	-	-

¹ Valeur obtenue à partir de l'intensité carbone de la production (sur exercice courant) et de l'intensité carbone de la variation du stock de production

² Valeur obtenue à partir à partir de l'intensité carbone de la production courante et de l'intensité carbone du stock initial de production (exercice précédent)

³ Valeur obtenue à partir de l'intensité carbone des immobilisations

⁴ Dotations aux amortissements sur immobilisations

⁵ Différence entre la production et les consommations (intermédiaires et de capital fixe)

⁶ Production sur exercice courant : somme de la production vendue, de la production stockée et de la production immobilisée

ANNEXE 3 - MODELE MATHEMATIQUE

La valeur économique doit être perçue comme un vecteur ayant une grandeur monétaire principale X_0 (montant, prix, etc.) et des grandeurs secondaires X_i (énergie consommée, émissions de gaz à effet de serre, etc.).

Les indicateurs de l'Empreinte Sociétale (Y_n) correspondent alors aux diverses grandeurs secondaires exprimées pour une unité de valeur produite.

$$V_e = \begin{bmatrix} X_0 \\ \vdots \\ X_n \end{bmatrix} = X_0 \cdot \begin{bmatrix} 1 \\ \vdots \\ Y_n \end{bmatrix}$$

V_e la valeur économique
 X_0 le montant monétaire
 $X_{i>0}$ une grandeur mesurée
 $Y_{i>0}$ un indicateur de l'ESE

Pour les indices, indépendants du montant de la valeur économique auquel ils sont associés, on obtient alors $Y_i = X_i$.

Dans ce contexte ci-présent, les indicateurs relatifs à un agrégat (somme des charges, production, etc.) sont obtenus par addition des deux vecteurs. Il en résulte que la valeur d'un indicateur correspond donc à la moyenne des valeurs des indicateurs des composantes de l'agrégat, pondérées par leur montant. Pour les indicateurs de type *contribution* ou *intensité*, le calcul peut être décomposé par la mesure des impacts en valeur absolue des composantes (produit de la qualité par le montant).

$$V_1 + V_2 = \begin{bmatrix} X_{0,1} \\ \vdots \\ X_{n,1} \end{bmatrix} + \begin{bmatrix} X_{0,2} \\ \vdots \\ X_{n,2} \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} X_{0,1} + X_{0,2} \\ \vdots \\ X_{n,1} + X_{n,2} \end{bmatrix} = (X_{0,1} + X_{0,2}) \cdot \begin{bmatrix} 1 \\ \vdots \\ \frac{X_{0,1} \cdot Y_{n,1} + X_{0,2} \cdot Y_{n,2}}{X_{0,1} + X_{0,2}} \end{bmatrix}$$

$V_{1,2}$ deux valeurs économiques (ex. deux dépenses)

QUALITE DE LA VALEUR AJOUTEE NETTE

Pour la composante liée à la valeur ajoutée nette (Y_{VAN}), la méthodologie d'évaluation dépend directement de l'indicateur (Cf. partie *Indicateurs*)

Elle s'appuie sur une mesure de l'impact direct de l'entreprise ; pour être rapportée sur le montant de la valeur ajoutée nette (excepté pour les indices, non exprimés par unité de valeur). Pour les indices, la valeur « brute » obtenue correspond directement à la qualité de la valeur ajoutée nette.

$$Y_{VAN} = \frac{X_{VAN}}{VAN} \text{ OU } Y_{VAN} = X_{VAN}$$

X_{VAN} la grandeur mesurée (impact direct de l'entreprise)

Y_{VA} la valeur de l'indicateur relative à la valeur ajoutée nette de l'entreprise

VAN le volume de la valeur ajoutée nette

QUALITE D'UNE CHARGE EXTERNE / D'UNE IMMOBILISATION

La qualité qui s'applique à une charge externe ou à une immobilisation est celle du chiffre d'affaires de l'entreprise sollicitée (fournisseur).

Dans le cas d'une production immobilisée, la qualité associée est celle de la production de l'entreprise.

L'impact d'une charge externe ou d'une immobilisation est le produit de cette qualité par le montant (valeur non applicable aux indices). Dans le cadre d'une mesure de la qualité de la production d'une entreprise, la qualité de la *valeur immobilisée* intervient à hauteur des dotations aux amortissements.

QUALITE D'UN AGREGAT (FORMULE GENERALE)

La qualité d'un agrégat monétaire (somme des charges externes, somme des dotations aux amortissements, production, etc.) correspond à la moyenne des qualités de ses composantes pondérées par leur volume. Pour les indicateurs de type *contribution* ou *intensité*, le calcul peut être décomposé par la mesure des impacts en valeur absolue des composantes (produit de la qualité par le montant).

$$X_0 = \frac{\sum X_n \cdot V_n}{\sum V_n} = \frac{\sum I_n}{V_0} = \frac{I_0}{V_0}$$

X_0	qualité de l'agrégat
X_n	qualités des composantes de l'agrégat
V_n	composantes de l'agrégat (quantités monétaires)
V_0	agrégat (somme des composantes)
I_n	impacts des composantes de l'agrégat
I_0	impact de l'agrégat

Pour la qualité des charges externes (X_{CI}), les flux concernés sont ceux enregistrés au sein des comptes de charges (classe 6) : 60 – Achats (hors 603), 61 – Services extérieurs, 62 – Autres services extérieurs, 661 – Charges financières et 67 – Charges exceptionnelles.

Pour les dotations aux amortissements sur immobilisations (X_{CF}), les flux concernés sont ceux des comptes de charges (classe 6) : 68 – Dotations aux amortissements, aux dépréciations et aux provisions.

QUALITE DE LA VALEUR PRODUITE & DU CHIFFRE D'AFFAIRES

Pour chaque indicateur, la mesure fait intervenir une composante liée à la valeur ajoutée, une composante liée aux consommations intermédiaires et une composante liée au capital. La valeur relative à la valeur produite correspond à une moyenne pondérée de l'ensemble des composantes selon leur montant. On obtient :

$$X_{VP} = \frac{X_{VA} \cdot VA + X_{CI} \cdot CI}{VP} = \frac{X_{VAN} \cdot VAN + X_{CI} \cdot CI + X_{CF} \cdot DA}{VP}$$

X_{VP}	la valeur de l'indicateur relative à la production
VP	la valeur produite par l'entreprise (chiffre d'affaires, production stockée et production immobilisée)
X_{CA}	la valeur de l'indicateur relative à la valeur ajoutée
VA	la valeur ajoutée de l'entreprise
X_{VAN}	la valeur de l'indicateur relative à la valeur ajoutée nette
VAN	la valeur ajoutée nette de l'entreprise (valeur ajoutée diminuée des dotations aux amortissements)
X_{CI}	la valeur de l'indicateur relative aux charges externes (consommations intermédiaires)
CI	la valeur des charges externes
X_{CF}	la valeur de l'indicateur relative aux immobilisations (formation brute de capital fixe)
DA	la valeur des dotations aux amortissements sur immobilisations

$$X_{CA} = \frac{X_{VP} \cdot VP + X_{PS} \cdot PS}{CA}$$

X_{CA}	la valeur de l'indicateur relative au chiffre d'affaires
CA	le chiffre d'affaires de l'entreprise
X_{PS}	la valeur de l'indicateur relative à la production stockée
PS	la production stockée de l'entreprise

Formules – Qualité de la valeur produite et du chiffre d'affaires